

## Ce asteptari salariale au angajatii din constructii

**Peste jumatate (54%) din agentii de vanzari din constructii estimeaza ca salariul lor va raman in vreme ce 16% se asteapta la o scadere in 2010, arata un studiu realizat de IBC Focus, o locale a constructiilor.**

Totodata, 22% din responsabilii de vanzari interviuati estimeaza o scadere a salariului cu cel putin 5% in primul perioada similara a lui 2009. Totodata, 67% din responsabili de vanzari apreciaza ca salariul din primul semestru

In schimb, aproape jumatate (46%) din interviuati se asteapta la o crestere a targetului de vanzari in primul semestru sa vanda la fel de mult ca anul trecut.

In functie de industria si de marimea companiei in care activeaza, castigurile lunare ale unui director de vanzari pot depasi 5.000 de euro.

Castigul salarial mediu net din constructii se ridica la 1.215 lei ( 290 euro), arata datele din decembrie 2009 ale I

Studiul a fost realizat in perioada 4-15 februarie 2010, pe un esantion de circa 100 de specialisti in vanzari si manageri din sectorul constructiilor.